К презентационным средствам коммуникации относят:

Выберите один ответ:

книжные носители информации

качества голоса коммуникаторов

электронные носители информации

механические средства передачи информации

Фотографию как носитель информации относят к следующему виду коммуникативных средств:

Выберите один ответ:

презентационным

техническим

электронным

репрезентационным

В речевой динамике коммуникативного взаимодействия наибольшей силой внушения обладают:

Выберите один ответ:

ритм речи

темп речи

паузы

тембр речи

Информационная функция коммуникации связана с:

Выберите один ответ:

организацией событий в социуме

созданием и передачей информации

конструированием социальной среды

анализом текущей ситуации

Понятие «культурного шока» в коммуникативном взаимодействии предполагает следующее состояние сторон:

Выберите один ответ:

безразличие

повышенный интерес

высокую фрустрированность

информационную избирательность

В коммуникативном взаимодействии принято выделять стиль лидерства:

Выберите один ответ:

личностный

опережающий

агрессивный

независимый

Психолингвистическая реакция коммуникантов на слова «НЕТ» и «НЕ» характеризуется:

Выберите один ответ:

восприятием состояния доминирования

формированием состояния тревожности, критичности и осторожности

формированием реакции удивления, заинтересованности

готовностью к действиям протеста

Рефлексивный стиль слушающего означает:

Выберите один ответ:

желание общающегося лучше понять говорящего

позицию, когда делается вид, что слушают партнера

стремление слышать и лучше понять собеседника

определение социальной дистанции между общающимися

Осмысленное нарушение порядка слов, обращение смысла в коммуникативном взаимодействии называют:

Выберите один ответ:

диалогизацией

эвфемизмом

инверсией

аффинити

Вопросы, предоставляющие коммуникантам возможность выбора, называют:

Выберите один ответ:

альтернативными

встречными

провокационными

направляющими

Эмпатичный стиль общения в коммуникативном процессе предполагает:

Выберите один ответ:

высокую степень интеллектуальной реализации в общении

высокую степень эмоционального сопереживания в общении

высокий уровень наглядности процесса общения

высокую степень информационной подготовленности общающихся

«Эффект первичности», являющийся типичной ошибкой восприятия в коммуникации проявляется в:

Выберите один ответ:

в тенденции сильно переоценивать первичную информацию о человеке

переносе оценки одних качеств человека на другие, менее известные

в восприятии новой информации как наиболее значимой

упрощении процесса восприятия человека, его модельного существа

Эффект «физиогномической редукции в коммуникации проявляется:

Выберите один ответ:

в логическом выводе о недостатках человека

в иллюзии непонимания

в выводе о качествах личности человека по его доминирующему выражению лица

в необоснованном мнении о достоинствах человека

Оказывают минимальное влияние на суггестивность текста:

Выберите один ответ:

ритм текста

текстовый рефрен

текстовые мифологемы, совпадающие с установками личности

эксклюзивные обороты

Пассивным способом снятия агрессивности в коммуникативном взаимодействии считают:

Выберите один ответ:

игнорировани агрессивных реакций оппонента

снижение напряжения психоактивными средствами (алкоголь)

разрядку в сфере двигательной активности

предоставление оппоненту возможности выговориться, «поплакаться»